



Être en mesure de porter un jugement sur la situation financière d'une exploitation viticole en intégrant les spécificités comptables agricoles et plus particulièrement viticoles, constitue un enjeu pour accompagner les prises de décision importantes.

Cette formation doit permettre d'acquérir les compétences nécessaires pour évaluer la situation économique et financière d'une entreprise viticole, que ce soit en matière de performance économique, de capacité d'investissement, de niveau de prélèvement, de bonne adéquation entre les ressources générées et les besoins financiers de l'entreprise.

Objectifs pédagogiques

- **CONNAITRE L'INFORMATION FINANCIERE EN VUE D'EFFECTUER UN DIAGNOSTIC FINANCIER**
- **SAVOIR ANALYSER LA SOLVABILITE DE L'ENTREPRISE**
- **SAVOIR ANALYSER L'ACTIVITE ET LA RENTABILITE DE L'ENTREPRISE**
- **SAVOIR ANALYSER L'ENTREPRISE PAR LES FLUX**
- **DETERMINER LE BESOIN FINANCIER ET CONNAITRE LES MODES DE FINANCEMENT**

Déroulé pédagogique

Jour 1

- I. **CONNAITRE L'INFORMATION FINANCIERE EN VUE DU DIAGNOSTIC**
 - 1- UN POINT DE DEPART : L'INFORMATION COMPTABLE**
 - 2- LE RETRAITEMENT DES INFORMATIONS COMPTABLES,**
 - 21- Les objectifs poursuivis dans les opérations de retraitement,
 - 22- Retraitement des postes du bilan
 - 23- Retraitement au compte de résultat.
 - 3- PRESENTATION DES ETATS FINANCIERS,**
 - 31- Compte de résultat,
 - 32- Bilan,
 - 33- Lecture des états financiers, indicateurs caractéristiques de l'entreprise
- II. **ANALYSE DE LA SOLVABILITE : L'EQUILIBRE PATRIMONIAL**
 - 1- LE BILAN PRESENTATION PATRIMONIALE**
 - 11- Entreprise individuelle
 - 12- Société
 - 2- ANALYSE DES PRINCIPAUX PARAMETRES DE L'EQUILIBRE PATRIMONIAL**
 - 21- La solvabilité ultime : l'Actif Net
 - 22- Le fonds de roulement patrimonial (FRP)
 - 23- La solvabilité à court terme
 - 24- La dépendance vis à vis des tiers (dépendance financière)

Jour 2

- III. **ANALYSE DE L'ACTIVITE ET DE LA RENTABILITE**
 - 1- LA PRESENTATION DES INFORMATIONS DU COMPTE DE RESULTAT**

- 11- Les différents niveaux de résultat
- 12- Les soldes intermédiaires de gestion et leur signification
- 2- VALORISATION DES INFORMATIONS POUR JUGER DE L'ACTIVITE ET DE LA RENTABILITE A L'ENTREPRISE**
- 21- Appréciation du niveau de l'activité et des résultats
- 22- Etude de la rentabilité

IV. ANALYSE DE L'ENTREPRISE PAR LES FLUX

1- LE FLUX DE RESULTAT ET LA CAF

- 11- Définition
- 12- Méthode de calcul
- 13- Utilisation

2- LE TABLEAU DE FINANCEMENT

- 21- Principes
- 22- Présentation

Jour 3

V. ANALYSE DE L'ENTREPRISE PAR LES FLUX

3 – LE TABLEAU PLURIANNUEL DES FLUX FINANCIERS

- 31- Les principes des flux
- 32- Le TPF
- 33- L'utilisation du tableau de flux

VI. DETERMINATION DU BESOIN FINANCIER ET MODES DE FINANCEMENT

1- LE CYCLE D'EXPLOITATION : LE BESOIN DE FINANCEMENT DU CYCLE D'EXPLOITATION (BFCE)

2- LES MODES DE FINANCEMENT DU BFCE.

- 21 - La couverture du B.F.C.E. par le fonds de roulement
- 22 - La contribution des associés à l'équilibre fonctionnel
- 23 – Le financement bancaire de l'entreprise

Jour 4

VII. ETUDES DE CAS REELS

- **Durée** : 3,5 jours en présentiel
- **Dates sur 2022-2023** :
- **Stage issu du diplôme: Mastère spécialisé Manager de Domaines Viticoles**
- **Niveau** : *approfondissement (niv 2)*

Commenté [C1]: c

- **Publics cibles** : *toute personne souhaitant effectuer une première analyse de la situation financière d'une entreprise agricole/viticole*
- **Pré-requis** : **Connaissances de base en comptabilité** ou avoir suivi le stage « Introduction à la comptabilité générale »
- **Positionnement et modalités d'évaluation** : test de positionnement (niveau, attente), évaluation de l'atteinte des objectifs, questionnaire de satisfaction
- **Equipe pédagogique** : **Bernard Del'homme, Maitre de conférences en gestion à BSA**
- **Modalités pédagogiques** : apports théoriques + exercices et étude de cas
- **Nombre de personnes (mini-max)**: 10-20

Tarif et dates : voir calendrier en ligne (rubrique Formation continue)

Modalités de financement : plan de développement des compétences, OPCO, financement personnel

Contact Entreprises / formation sur mesure : claire.delmas@agro-bordeaux.fr

Contact inscriptions et financement: Emilie DEFAYE formco@agro-bordeaux.fr