

Recherche un(e)  
**RESPONSABLE COMMERCIAL(E)**  
**Pour le Château Luchey-Halde**

**CDD à pourvoir à partir du 12 décembre 2022 jusqu'au 30 juin 2023**

**CV et lettre de motivation à envoyer avant le 1<sup>er</sup> octobre 2022** aux contacts indiqués ci-dessous

Poste cadre à temps plein

<b>ENVIRONNEMENT PROFESSIONNEL</b>	<p>Bordeaux Sciences Agro, École Nationale Supérieure des Sciences Agronomiques de Bordeaux est une grande école d'ingénieur agronome sous tutelle du ministère de l'Agriculture et de l'Alimentation. Il a une triple mission d'enseignement supérieur, de recherche et d'innovation dans les domaines de l'agriculture, de l'alimentation et de la forêt.</p> <p>Situé sur la commune de Gradignan, l'école est implantée sur un campus verdoyant de 17 hectares et pleinement intégrée sur le campus universitaire Pessac-Talence-Gradignan. D'un effectif de 165 personnes, l'école forme 600 élèves par an.</p> <p>L'établissement est certifié Iso 9002 pour l'employabilité de sa formation d'ingénieur agronome et développe une démarche volontariste de développement durable et responsabilité sociétale (DDRS).</p> <p>L'établissement s'est doté en 2021 d'un plan stratégique « Bordeaux Sciences Agro 2030 » qui fixe le cap de développement de l'établissement centrée sur l'accompagnement des transitions agro-écologiques.</p> <p>L'école possède un domaine viticole, le « Château Luchey-Halde », vignoble urbain de 23 ha situé à Mérignac, au cœur de l'appellation Pessac-Léognan. Implanté sur un terroir de qualité, il produit environ 130 000 bouteilles de vins rouges et blancs par an. Le domaine est engagé dans une démarche environnementale à travers notamment sa participation à la 1ère association pour le SME du vin de Bordeaux, association certifiée ISO 14001. Il est également certifié HVE depuis 2016 et « Bordeaux Cultivons Demain, démarche RSE » depuis 2021.</p> <p>Son histoire unique, son outil de travail moderne et sa situation géographique sont autant de points qui le différencient des autres domaines.</p>
<b>OFFRE D'EMPLOI</b>	Responsable Commercial(e)
<b>DESCRIPTION DES MISSIONS</b>	<p>Sous l'autorité du Directeur d'Exploitation, le (la) candidat(e) devra mettre en œuvre la politique commerciale de l'exploitation. Principales missions :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Gestion et suivi des clients professionnels et particuliers</li> <li>- Prospection en France et à l'export sur les marchés ciblés</li> <li>- Promotion des vins (animation chez les professionnels, participation aux événements sur la propriété et à des salons)</li> <li>- Marketing et communication</li> </ul>
<b>PROFIL DU CANDIDAT</b>	<p>Le (la) candidat(e) devra posséder un diplôme de niveau 6 minimum.</p> <p>La connaissance du milieu du vin et une expérience dans un poste similaire seraient un plus.</p> <p>Qualités recherchées : dynamisme, ouverture d'esprit, rigueur, engagement dans le travail, relations humaines</p>
<b>COMPETENCES LIEES AU POSTE</b>	<p>Compétences commerciales</p> <p>Maîtrise obligatoire de l'anglais</p>
<b>CONTACT</b>	<p>Nadège Giamarchi, Directrice Commerciale, Château Luchey-Halde <a href="mailto:n.giamarchi@luchey-halde.com">n.giamarchi@luchey-halde.com</a></p> <p>Pierre Darriet, Directeur d'exploitation, Château Luchey-Halde <a href="mailto:p.darriet@luchey-halde.com">p.darriet@luchey-halde.com</a></p>