

Recherche un(e)
RESPONSABLE COMMERCIAL(E)
Pour le Château Luchey-Halde

CDD à pourvoir à partir du 12 décembre 2022 jusqu'au 30 juin 2023

CV et lettre de motivation à envoyer avant le 1^{er} octobre 2022 aux contacts indiqués ci-dessous

Poste cadre à temps plein

ENVIRONNEMENT PROFESSIONNEL	<p>Bordeaux Sciences Agro, École Nationale Supérieure des Sciences Agronomiques de Bordeaux est une grande école d'ingénieur agronome sous tutelle du ministère de l'Agriculture et de l'Alimentation. Il a une triple mission d'enseignement supérieur, de recherche et d'innovation dans les domaines de l'agriculture, de l'alimentation et de la forêt.</p> <p>Situé sur la commune de Gradignan, l'école est implantée sur un campus verdoyant de 17 hectares et pleinement intégrée sur le campus universitaire Pessac-Talence-Gradignan. D'un effectif de 165 personnes, l'école forme 600 élèves par an.</p> <p>L'établissement est certifié Iso 9002 pour l'employabilité de sa formation d'ingénieur agronome et développe une démarche volontariste de développement durable et responsabilité sociétale (DDRS).</p> <p>L'établissement s'est doté en 2021 d'un plan stratégique « Bordeaux Sciences Agro 2030 » qui fixe le cap de développement de l'établissement centrée sur l'accompagnement des transitions agro-écologiques.</p> <p>L'école possède un domaine viticole, le « Château Luchey-Halde », vignoble urbain de 23 ha situé à Mérignac, au cœur de l'appellation Pessac-Léognan. Implanté sur un terroir de qualité, il produit environ 130 000 bouteilles de vins rouges et blancs par an. Le domaine est engagé dans une démarche environnementale à travers notamment sa participation à la 1ère association pour le SME du vin de Bordeaux, association certifiée ISO 14001. Il est également certifié HVE depuis 2016 et « Bordeaux Cultivons Demain, démarche RSE » depuis 2021.</p> <p>Son histoire unique, son outil de travail moderne et sa situation géographique sont autant de points qui le différencient des autres domaines.</p>
OFFRE D'EMPLOI	Responsable Commercial(e)
DESCRIPTION DES MISSIONS	<p>Sous l'autorité du Directeur d'Exploitation, le (la) candidat(e) devra mettre en œuvre la politique commerciale de l'exploitation. Principales missions :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Gestion et suivi des clients professionnels et particuliers - Prospection en France et à l'export sur les marchés ciblés - Promotion des vins (animation chez les professionnels, participation aux évènements sur la propriété et à des salons) - Marketing et communication
PROFIL DU CANDIDAT	<p>Le (la) candidat(e) devra posséder un diplôme de niveau 6 minimum.</p> <p>La connaissance du milieu du vin et une expérience dans un poste similaire seraient un plus.</p> <p>Qualités recherchées : dynamisme, ouverture d'esprit, rigueur, engagement dans le travail, relations humaines</p>
COMPETENCES LIEES AU POSTE	<p>Compétences commerciales</p> <p>Maîtrise obligatoire de l'anglais</p>
CONTACT	<p>Nadège Giamarchi, Directrice Commerciale, Château Luchey-Halde n.giamarchi@luchey-halde.com</p> <p>Pierre Darriet, Directeur d'exploitation, Château Luchey-Halde p.darriet@luchey-halde.com</p>